



# DP CONSULTING

— Human Resources since 2008 —

## **Sind Sie bereit für den nächsten Schritt? Übernehmen Sie die komplette Vertriebsverantwortung und führen Sie Ihr Team auf die nächste Erfolgsebene!**

Unser Auftraggeber (Kanton Zug) ist ein führendes Grosshandelsunternehmen für Informations- und Kommunikations-technologie. Um den Erfolgskurs sicherzustellen, suchen wir im Mandat eine führungsstrake Persönlichkeit in der Rolle als

### **Head of Sales-Group (m/w/d)**

#### **Ihre Aufgaben:**

Als Head of Sales übernehmen Sie zusammen mit Ihrem Team die Gesamtverantwortung für zwei strategisch wichtige Geschäftsbereiche. Mit viel Leadership und Begeisterung entwickeln Sie eine umfassenden Verkaufs- und Vertriebsstrategie, sind verantwortlich für die Verbesserung von Prozessen & Mitarbeiterrollen und planen die strategischen Ziele für die beiden Geschäftsbereiche. Zusätzlich tragen Sie die Profit-& Loss-Verantwortung und treiben die Unternehmens- und Marktstrategie auf nationaler Ebene gemeinsam mit Ihren Kollegen voran. In enger Zusammenarbeit mit dem europäischen Leader-Team sind Sie verantwortlich für die Entwicklung des IT-Business, prüfen bei Bedarf die Umsetzung von neuen Markttrends und unterstützen den Managing Director bei der Definition strategischen Massnahmen.

#### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene höhere Ausbildung mit Fokus Vertrieb, Management, Führung und mit Weiterbildung im Change- und Projekt-Management
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Funktion / IT-Industrie (Hersteller, Systemintegrator oder Distribution)
- Sehr gute analytische und konzeptionelle Denk- & Handlungsweise sowie hohe Führungsqualitäten
- Erfahrung in der Entwicklung / Umsetzung strategischer Pläne zur Erreichung der Unternehmensziele
- Fachliche und disziplinarische Führung von zwei Teams (10 Personen)
- Ausgezeichnete Deutsch- und sehr gute Englisch-Kenntnisse – Französischkenntnisse von Vorteil
- Hohes Mass an Eigenmotivation sowie ein gutes Selbst- und Zeitmanagement

#### **Ihre Chance:**

Eine selbständige, vielseitige und sehr interessante Managertätigkeit, berufliche Entwicklungsmöglichkeiten (**Geschäftsleitung**), schnelle und kurze Entscheidungswege, ein aufgestelltes und kollegiales Team, gute Sozialleistungen und ein sehr interessantes Salärssystem.

**Spricht Sie diese attraktive Herausforderung mit viel Handlungs- und Gestaltungsspielraum an?** Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Arbeitszeugnisse, Lohnvorstellungen) mit Foto (bitte nur per E-Mail) an [bewerbung@dp-consulting.ch](mailto:bewerbung@dp-consulting.ch).

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Dragan Popovic

#### **DP CONSULTING AG**

Blegistrasse 1  
6343 Rotkreuz  
+41 41 790 77 01

Weitere spannende Mandatsstellen finden Sie auf [www.dp-consulting.ch](http://www.dp-consulting.ch)